

職務経歴書サンプル(MR)

××××年×月×日現在

氏名:○○○○

職務経歴

要約

○○大学 経営学科卒業後、製薬会社にて一貫して医療用医薬品のプロモーション活動に従事。在職中に多くの社内MRコンクールを受賞、業界誌にも優秀MRとして紹介される。入社2年目より社内的にも重要得意先の大学病院を中心に、10年余りにわたり担当する。特に教授から研修医まで幅広く担当してきた経験からあらゆる先生との交渉力に自信あり。

希望職種

医薬品メーカーMR(営業職)を希望

職歴及び業績

○○株式会社 現○○株式会社 (19××年4月～現在)

- 19××年4月 ○○株式会社 入社 大阪支店 配属
MR(医薬情報担当者)として阪南地区担当(XX病院、□□病院、○○大学サブ)として抗癌剤、△△剤などの新薬の新規採用開拓や拡売に従事
- 19××年1月 大阪支店 大阪事務所配属
○○大学や大阪市内基幹病院を担当し、□□剤、△△剤、抗癌剤の拡売に従事
- 19××年4月 主任に昇格
- 19××年12月 大阪支店(近畿2府4県)管轄にて担当する大阪市立大学の抗癌剤売上げをベスト1とする。また、大阪支店病院市場での△△剤がベスト1となり、支店長表彰を受ける。
- 19××年1月 大阪支店 配属 係長に昇格
○○大学病院と阪神間県立病院を中心とした抗癌剤担当となる。
- 19××年5月 抗癌剤売上げの全国評価にてベスト10に入賞し ASCO(American Society of Clinical Oncology)に招聘されXXを訪問する。
- 20××年10月 大阪支店 配属
○○大学を担当し、抗癌剤、□□剤の拡売に従事
- 20××年12月 この年より社内に新しく新設された○○ Club 2001(その年に最も活躍したMR 抗癌剤課より5名、新薬課より5名選出)抗癌剤課選出に選ばれ社長

より表彰を受ける。

20××年 5 月 抗癌剤売上げの全国評価にてベスト 1 となり ASCO(American Society of Clinical Oncology)に招聘されXXを訪問する。

直近の実績

200×年度 目標(予算)XXX(千円)―実績 XXX(千円)―達成率 XX%―対前年比 XX%

特記事項

19××年 12 月 大阪支店(近畿 2 府 4 県)管轄にて担当するXX大学の抗癌剤売上げをベスト 1 とする。また、大阪支店病院市場での△△剤がベストとなり、支店長表彰を受ける。

19××年 6 月 ○○病院 △△薬剤部長より薬剤師向け雑誌に紹介され、社内にも告知される。

19××年 5 月 抗癌剤売上げの全国評価にてベスト 10 に入賞し ASCO(American Society of Clinical Oncology)に招聘されXXを訪問する。

19××年 12 月 MR認定資格試験受験合格

20××年 12 月 この年より社内に新しく新設された○○ Club 2001(全国でその年に最も活躍した MR 抗癌剤課より 5 名、新薬課より 5 名選出)抗癌剤課選出に選ばれ社長より表彰を受ける。

20××年 5 月 癌剤売上げの全国評価にてベスト 1 となり ASCO(American Society of Clinical Oncology)に招聘されXXを訪問する

学 歴

○○大学 経済学部経営学部卒業 19××年 3 月

○○大学大学院○○学研究科修士科目 □□単位取得 20××年 3 月

技 能

全診療科領域に渡る医学 薬学知識 医療業界にも精通

PC 操作(ソフト:Word Excel PowerPoint)

研 修

マーケティング戦略 ○○大学通信教育 ××年

英会話 ○○大学通信教育 ××年

販売能力向上研修 ××年

英会話 ○○(会社指定個別レッスン) ×年

自己PR